SINAR SOSRO
a REKSO Company

*https://www.karirpekerjaan.com/0eveaxv57z*

# Info Loker Sidoarjo Hari Ini sales to PT. Sinar Sosro KPW East Java Terbaru 2024 Lulusan SMA SMK Sederajat

## Description

Saat ini PT. Sinar Sosro KPW East Java memberikan kesempatan lowongan kerja Kota/Kabupaten Sidoarjo sebagai Sales TO untuk dapat bergabung bersama dengan posisi tersebut lokasi penempatan Jl. Letjend Sutoyo No.49 – 51, Krajan Kulon, Waru, Kec. Waru, Kabupaten Sidoarjo, Jawa Timur 61256. Siapkan CV dan Surat lamaran kerja mu sekarang.

## Responsibilities

1. Menangani penjualan produk PT Sinar Sosro kepada pelanggan dan outlet khusus, baik dalam skala besar maupun kecil.
2. Mengembangkan dan memperluas jaringan distribusi produk PT Sinar Sosro dengan mencari pelanggan baru serta membuka peluang kerjasama dengan outlet baru.
3. Memberikan pelayanan yang memuaskan kepada pelanggan, menjaga kepuasan mereka, dan menangani keluhan atau masalah dengan efektif.
4. Menganalisis pasar untuk memahami kebutuhan serta tren pelanggan, dan mencari peluang bisnis baru.
5. Melaksanakan promosi produk PT Sinar Sosro di outlet yang dipegang untuk meningkatkan penjualan.
6. Melaporkan secara berkala kepada pimpinan tentang hasil penjualan dan menjaga administrasi yang teratur terkait aktivitas penjualan dan distribusi.
7. Berkolaborasi dengan tim penjualan serta tim lain dalam perusahaan untuk mencapai target penjualan dan memenuhi kebutuhan pelanggan.
8. Membangun serta menjaga hubungan yang baik dengan pelanggan, distributor, dan pihak terkait untuk mendukung distribusi dan penjualan produk.
9. Memberikan pelatihan kepada pelanggan mengenai produk PT Sinar Sosro, termasuk manfaat dan penggunaannya.
10. Memantau kegiatan pesaing di pasar dan memberikan masukan kepada manajemen mengenai strategi yang diperlukan untuk tetap kompetitif.
11. Menjamin pencapaian target penjualan yang telah ditetapkan oleh perusahaan.
12. Memastikan bahwa semua kegiatan penjualan dan distribusi dilakukan sesuai dengan kebijakan perusahaan dan peraturan yang berlaku.

## Qualifications

1. Maksimal umur 30 tahun.
2. Pendidikan minimal SMA/SMK atau yang setara.
3. Harus memiliki pengalaman minimal satu tahun dalam distribusi dan penjualan FMCG.
4. SIM C dan motor merupakan keharusan.
5. Mahir menggunakan gadget/smartphone.
6. Kondisi fisik dan mental yang sehat, serta kemampuan komunikasi dan kerja sama tim yang baik.

**Hiring organization**
PT. Sinar Sosro KPW East Java

**Employment Type**
Full-time, Part-time, Contractor, Sidoarjo

**Beginning of employment**
SUPERVISOR SALES

**Duration of employment**
1 Years

**Industry**
Minuman Teh Kemasan

**Job Location**
Jl. Letjend Sutoyo No.49 – 51, Krajan Kulon, Waru, Kec. Waru, 61256, Kabupaten Sidoarjo, Jawa Timur, ID

**Working Hours**
40 Hours/Week

**Base Salary**
3800000

**Date posted**
March 17, 2024

**Valid through**
18.12.2026

**Lowongan Terbaru**
LOKER SIDOARJO 2024

7. Penempatan tersedia di Semarang Timur, Kendal, Tegal, Bawen, Solo, Wonogiri, atau Yogyakarta.

**Job Benefits**

1. Bayaran dan Insentif: Anda akan menerima bayaran sebagai imbalan atas pekerjaan Anda, dengan tambahan bonus atau insentif berdasarkan penjualan Anda yang dapat meningkatkan pendapatan Anda.
2. Perlindungan Kesehatan: PT Sinar Sosro menawarkan asuransi kesehatan untuk Anda dan keluarga, termasuk perlindungan seperti asuransi rawat inap dan kecelakaan.
3. Bantuan Transportasi: Perusahaan mungkin memberikan bantuan transportasi atau subsidi bahan bakar untuk mengurangi biaya perjalanan Anda dalam melakukan kunjungan penjualan.
4. Pengembangan Keterampilan: Anda akan mendapat kesempatan untuk mengikuti pelatihan dan pengembangan untuk meningkatkan keterampilan penjualan Anda dan pemahaman tentang produk.
5. Kemajuan Karir: Dengan kerja keras, Anda bisa naik pangkat di perusahaan menuju posisi manajemen atau senior yang lebih tinggi.
6. Budaya Positif: Perusahaan memperjuangkan budaya kerja inklusif dan kolaboratif melalui berbagai acara perusahaan dan program kesejahteraan karyawan.
7. Keseimbangan Hidup-Kerja: Anda dapat menikmati fleksibilitas dalam jadwal kerja atau opsi kerja jarak jauh untuk mencapai keseimbangan antara karier dan kehidupan pribadi Anda.
8. Penghargaan dan Pengakuan: Perusahaan memberikan penghargaan atau pengakuan atas pencapaian penjualan Anda, seperti bonus finansial atau sertifikat penghargaan, sebagai motivasi dan penghormatan.

**Skills**

1. **Ketrampilan Berkomunikasi yang Efektif**: Sebagai seorang sales, Anda akan berinteraksi dengan pelanggan, mitra bisnis, dan kolega. Menguasai keterampilan berkomunikasi adalah kunci untuk membangun hubungan yang solid dengan semua pihak tersebut.
2. **Pemahaman Produk yang Mendalam**: Penting bagi Anda untuk benar-benar memahami produk yang Anda jual, termasuk segala hal mulai dari fitur hingga harga.
3. **Kemahiran Bernegosiasi yang Tajam**: Seorang Sales TO harus ahli dalam bernegosiasi dengan berbagai pihak untuk mencapai kesepakatan yang menguntungkan bagi semua orang yang terlibat.
4. **Keterampilan Penjualan yang Efektif**: Anda perlu memiliki kemampuan untuk mengenali peluang, menarik minat calon pelanggan, dan membimbing mereka menuju keputusan pembelian.
5. **Analisis Data yang Mendalam**: Dalam peran ini, Anda akan melakukan analisis data penjualan dan perilaku pelanggan untuk merencanakan strategi penjualan yang sukses.
6. **Manajemen Waktu yang Baik**: Dengan banyaknya tanggung jawab, kemampuan mengelola waktu dengan baik sangatlah penting bagi seorang Sales TO.
7. **Kolaborasi Tim yang Efektif**: Meskipun Anda bekerja dengan pelanggan, tetapi kolaborasi dengan tim internal seperti tim penjualan dan pemasaran sangatlah penting.
8. **Fokus pada Sasaran**: Seorang Sales TO harus memusatkan perhatian pada pencapaian target penjualan perusahaan.
9. **Kepatuhan terhadap Aturan dan Kebijakan**: Mematuhi prosedur dan kebijakan perusahaan adalah hal yang harus dilakukan dalam menjalankan

tugas sehari-hari.

10. **Kemampuan Adaptasi**: Dalam industri yang selalu berubah, kemampuan untuk beradaptasi dengan cepat terhadap perubahan pasar dan kebutuhan perusahaan merupakan hal yang sangat berharga.

**Contacts**

Address : Jl. Letjend Sutoyo No.49 – 51, Krajan Kulon, Waru, Kec. Waru, Kabupaten Sidoarjo, Jawa Timur 61256

Website : http://www.sinarsosro.id/

Phone : 0318543237

Email HRD : recruitment.ho@*sosro*.com