SINAR SOSRO
a REKSO Company

https://www.karirpekerjaan.com/9ncdel4dm9

Info Loker Jogja Hari Ini sales to PT. Sinar Sosro KP Jogjakarta Terbaru 2024 Lulusan SMA SMK

Description

Saat ini PT. Sinar Sosro KP Jogjakarta memberikan kesempatan lowongan kerja Kota/Kabupaten Yogyakarta sebagai Sales TO untuk dapat bergabung bersama dengan posisi tersebut lokasi penempatan 58JH+J7C, Jalan Jadan, Brajan, Tamantirto, Kec. Kasihan, Kabupaten Bantul, Daerah Istimewa Yogyakarta 55183. Siapkan CV dan Surat lamaran kerja mu sekarang.

Responsibilities

1. Mengatur penjualan produk PT Sinar Sosro kepada pelanggan dan outlet tertentu, baik dalam skala besar maupun kecil.
2. Membangun serta memperluas jaringan distribusi produk PT Sinar Sosro dengan mencari pelanggan baru dan membuka peluang kerjasama dengan outlet baru.
3. Memberikan layanan yang memuaskan kepada pelanggan, memastikan kepuasan mereka terjaga, dan menangani keluhan atau masalah dengan efisien.
4. Menganalisis pasar untuk memahami kebutuhan dan tren pelanggan, serta mencari peluang bisnis yang baru.
5. Menjalankan promosi produk PT Sinar Sosro di outlet-outlet yang diurus untuk meningkatkan tingkat penjualan.
6. Melaporkan secara berkala kepada pimpinan tentang penjualan dan menjaga administrasi yang teratur mengenai aktivitas penjualan dan distribusi.
7. Bekerja sama dengan tim penjualan dan tim lainnya dalam perusahaan untuk mencapai target penjualan dan memenuhi kebutuhan pelanggan.
8. Membangun serta menjaga hubungan yang baik dengan pelanggan, distributor, dan pihak terkait lainnya untuk mendukung proses distribusi dan penjualan produk.
9. Memberikan pelatihan kepada pelanggan mengenai produk PT Sinar Sosro, termasuk keuntungan, penggunaan, dan keunggulan produk.
10. Memantau aktivitas pesaing di pasar dan memberikan masukan kepada manajemen tentang strategi yang diperlukan untuk tetap kompetitif.
11. Bertanggung jawab atas pencapaian target penjualan yang telah ditetapkan oleh perusahaan.
12. Menjamin bahwa semua aktivitas penjualan dan distribusi dilakukan sesuai dengan kebijakan perusahaan dan peraturan yang berlaku.

Qualifications

1. Usia maksimal 30 tahun.
2. Pendidikan minimal SMA/SMK atau yang setara.
3. Harus memiliki pengalaman minimal satu tahun di industri Distribusi dan Penjualan FMCG.
4. Kepemilikan SIM C dan motor menjadi syarat.
5. Kemahiran dalam penggunaan gadget/smartphone diharapkan.
6. Kondisi fisik dan mental yang sehat, serta kemampuan komunikasi yang

Hiring organization
PT. Sinar Sosro KP Jogjakarta

Employment Type
Full-time, Part-time, Contractor, Yogyakarta

Beginning of employment
SUPERVISOR SALES

Duration of employment
1 Years

Industry
Minuman Teh Kemasan

Job Location
58JH+J7C, Jalan Jadan, Brajan, Tamantirto, Kec. Kasihan, 55183, Kabupaten Bantul, Daerah Istimewa Yogyakarta, ID

Working Hours
40 Hours/Week

Base Salary
3600000

Date posted
March 24, 2024

Valid through
21.09.2026

Lowongan Terbaru
LOKER JOGJA 2024

baik dan mampu bekerja dalam tim.
7. Penempatan tersedia di daerah Semarang Timur, Kendal, Tegal, Bawen, Solo, Wonogiri, Yogyakarta.

Job Benefits

1. Bayaran dan Bonus: Anda akan dibayar gaji sebagai penghargaan atas pekerjaan Anda, ditambah kemungkinan mendapat bonus atau insentif berdasarkan penjualan Anda yang dapat menambah penghasilan Anda.
2. Perlindungan Kesehatan: PT Sinar Sosro menyediakan asuransi kesehatan untuk Anda dan keluarga, mencakup perlindungan seperti asuransi rawat inap dan kecelakaan.
3. Bantuan Transportasi: Perusahaan bisa memberikan bantuan transportasi atau subsidi bahan bakar untuk membantu biaya perjalanan Anda dalam melakukan kunjungan penjualan.
4. Pengembangan Keterampilan: Anda akan memiliki akses ke pelatihan dan pengembangan untuk meningkatkan kemampuan penjualan Anda serta pemahaman tentang produk.
5. Kemajuan Karir: Dengan kerja keras, Anda memiliki kesempatan untuk naik pangkat di perusahaan menuju posisi manajemen atau senior yang lebih tinggi.
6. Budaya Positif: Perusahaan mendorong budaya kerja inklusif dan kolaboratif, dengan mengadakan acara perusahaan dan program kesejahteraan karyawan.
7. Keseimbangan Hidup-Kerja: Anda dapat menikmati fleksibilitas dalam jadwal kerja atau opsi kerja jarak jauh untuk mencapai keseimbangan antara karier dan kehidupan pribadi.
8. Penghargaan dan Apresiasi: Perusahaan memberikan penghargaan atau pengakuan atas prestasi penjualan Anda, seperti bonus finansial atau sertifikat penghargaan, sebagai bentuk motivasi dan penghargaan.

Skills

1. **Kemahiran Komunikasi yang Efektif**: Sebagai seorang sales, Anda akan berinteraksi dengan berbagai pihak seperti pelanggan, mitra bisnis, dan rekan kerja. Keterampilan berkomunikasi yang lancar sangat penting untuk menjaga hubungan yang baik dengan semua orang tersebut.
2. **Keterampilan Memahami Produk**: Anda harus memiliki pemahaman yang dalam tentang produk yang Anda jual, mulai dari fitur-fitur hingga harganya.
3. **Keterampilan Bernegosiasi yang Tajam**: Seorang Sales TO harus mahir dalam bernegosiasi dengan pelanggan, mitra bisnis, dan orang lainnya untuk mencapai kesepakatan yang menguntungkan.
4. **Keterampilan Menjual yang Efisien**: Anda perlu mampu mengenali calon pelanggan, menarik minat mereka, dan membimbing mereka menuju keputusan pembelian.
5. **Kemampuan Analisis yang Mendalam**: Dalam peran ini, Anda akan menganalisis data penjualan, tren pasar, dan perilaku pelanggan untuk merancang strategi penjualan yang sukses.
6. **Keterampilan Manajemen Waktu yang Baik**: Sales TO seringkali memiliki banyak tugas yang harus dikelola secara bersamaan. Oleh karena itu, kemampuan untuk mengatur waktu dengan baik sangatlah penting.
7. **Kemampuan Berkolaborasi dalam Tim**: Meskipun Anda berinteraksi dengan pelanggan secara langsung, kerjasama dengan tim internal seperti tim penjualan, pemasaran, dan dukungan pelanggan tetap diperlukan.
8. **Konsentrasi pada Sasaran**: Seorang Sales TO harus fokus pada pencapaian target penjualan yang telah ditetapkan oleh perusahaan.

9. **Kepatuhan terhadap Aturan Perusahaan**: Penting untuk mematuhi prosedur dan kebijakan perusahaan dalam menjalankan pekerjaan sehari-hari.
10. **Kemampuan Adaptasi terhadap Perubahan**: Industri penjualan selalu berubah. Oleh karena itu, kemampuan untuk beradaptasi dengan cepat terhadap perubahan pasar dan kebutuhan perusahaan sangatlah berharga.

Contacts

Address : 58JH+J7C, Jalan Jadan, Brajan, Tamantirto, Kec. Kasihan, Kabupaten Bantul, Daerah Istimewa Yogyakarta 55183

Website : http://www.sinarsosro.id/

Phone : 0274381176

Email HRD : recruitment.ho@*sosro*.com