SINAR SOSRO
a REKSO Company

https://www.karirpekerjaan.com/qhhtz5v0sn

Info Loker Surabaya Hari Ini sales to Pt.sinar Sosro Kantor Penjualan Kalianak Terbaru 2024 Lulusan SMA SMK Strata

Description

Saat ini Pt.sinar Sosro Kantor Penjualan Kalianak memberikan kesempatan lowongan kerja Kota/Kabupaten Surabaya sebagai Sales TO untuk dapat bergabung bersama dengan posisi tersebut lokasi penempatan QP93+CP8, Jl. Kalianak, Kalianak, Kec. Asem Rowo, Surabaya, Jawa Timur 60183. Siapkan CV dan Surat lamaran kerja mu sekarang.

Responsibilities

1. Bertugas menjual produk PT Sinar Sosro kepada pelanggan dan outlet tertentu, baik dalam skala besar maupun kecil.
2. Mengembangkan dan memperluas jaringan distribusi produk PT Sinar Sosro dengan mencari pelanggan baru serta membuka kerjasama dengan outlet baru.
3. Menyajikan layanan yang memuaskan kepada pelanggan, menjaga kepuasan mereka, dan menangani keluhan atau masalah dengan efisien.
4. Menganalisis pasar untuk memahami kebutuhan serta tren pelanggan, dan mencari peluang bisnis baru.
5. Menjalankan promosi produk PT Sinar Sosro di outlet yang dikelola untuk meningkatkan penjualan.
6. Melaporkan secara berkala kepada pimpinan tentang hasil penjualan dan menjaga administrasi yang teratur terkait aktivitas penjualan dan distribusi.
7. Bekerjasama dengan tim penjualan serta tim lain dalam perusahaan untuk mencapai target penjualan dan memenuhi kebutuhan pelanggan.
8. Membina serta menjaga hubungan yang baik dengan pelanggan, distributor, dan pihak terkait lainnya untuk mendukung distribusi dan penjualan produk.
9. Memberikan pelatihan kepada pelanggan mengenai produk PT Sinar Sosro, termasuk manfaat serta cara penggunaannya.
10. Mengamati kegiatan pesaing di pasar dan memberikan masukan kepada manajemen tentang strategi yang diperlukan untuk tetap bersaing.
11. Menjamin pencapaian target penjualan yang telah ditetapkan oleh perusahaan.
12. Memastikan bahwa semua kegiatan penjualan dan distribusi dilakukan sesuai dengan kebijakan perusahaan dan peraturan yang berlaku.

Qualifications

1. Batasan usia maksimal adalah 30 tahun.
2. Lulusan minimal SMA/SMK atau yang setara dibutuhkan.
3. Pengalaman minimal satu tahun di bidang distribusi dan penjualan FMCG sangat diutamakan.
4. Harus memiliki SIM C dan kendaraan roda dua (motor).
5. Keahlian dalam menggunakan gadget/smartphone diinginkan.
6. Kesehatan jasmani dan rohani yang prima, serta kemampuan komunikasi dan kerjasama tim yang baik diperlukan.

Hiring organization
Pt.sinar Sosro Kantor Penjualan Kalianak

Employment Type
Full-time, Part-time, Contractor, Surabaya

Beginning of employment
SUPERVISOR SALES

Duration of employment
1 Years

Industry
Minuman Teh Kemasan

Job Location
QP93+CP8, Jl. Kalianak, Kalianak, Kec. Asem Rowo, 60183, Surabaya, Jawa Timur, ID

Working Hours
40 Hours/Week

Base Salary
4300000

Date posted
March 17, 2024

Valid through
23.11.2026

Lowongan Terbaru
LOKER SURABAYA 2024

7. Penempatan tersedia di wilayah Semarang Timur, Kendal, Tegal, Bawen, Solo, Wonogiri, dan Yogyakarta.

Job Benefits

1. Gaji dan Penghargaan: Anda akan mendapatkan bayaran sebagai imbalan atas pekerjaan Anda, mungkin ada bonus atau hadiah tambahan berdasarkan kinerja penjualan Anda yang bisa meningkatkan pendapatan.
2. Perlindungan Kesehatan: PT Sinar Sosro menyediakan asuransi kesehatan untuk Anda dan keluarga, termasuk perlindungan seperti asuransi rawat inap dan kecelakaan.
3. Bantuan Transportasi: Perusahaan mungkin memberikan bantuan transportasi atau subsidi bahan bakar untuk mengurangi biaya perjalanan Anda saat melakukan kunjungan penjualan.
4. Pelatihan dan Pengembangan: Anda akan mendapatkan kesempatan untuk mengikuti program pelatihan dan pengembangan untuk meningkatkan keterampilan penjualan Anda serta pemahaman produk.
5. Kemajuan Karir: Dengan dedikasi, Anda bisa naik pangkat di perusahaan menuju posisi manajemen atau senior yang lebih tinggi.
6. Budaya Positif: Perusahaan mempromosikan budaya kerja inklusif dan kolaboratif melalui berbagai acara perusahaan dan program kesejahteraan karyawan.
7. Keseimbangan Hidup-Kerja: Anda akan memiliki fleksibilitas dalam jadwal kerja atau opsi kerja jarak jauh untuk mencapai keseimbangan antara pekerjaan dan kehidupan pribadi Anda.
8. Penghargaan dan Apresiasi: Perusahaan memberikan penghargaan atau pengakuan atas pencapaian penjualan Anda, seperti bonus finansial atau penghargaan, sebagai bentuk motivasi dan penghormatan.

Skills

1. **Keterampilan Komunikasi yang Lancar**: Sebagai seorang sales, Anda akan berinteraksi dengan berbagai pihak seperti pelanggan, mitra bisnis, dan kolega. Keterampilan berkomunikasi yang baik sangatlah penting untuk membangun hubungan yang solid dengan semua pihak tersebut.
2. **Kepahaman Mendalam tentang Produk**: Anda perlu memiliki pemahaman yang mendalam tentang produk yang Anda jual, termasuk fitur-fitur unggulannya dan juga harganya.
3. **Kemampuan Bernegosiasi yang Mahir**: Seorang Sales TO harus ahli dalam bernegosiasi dengan berbagai pihak untuk mencapai kesepakatan yang saling menguntungkan.
4. **Ketrampilan Penjualan yang Efektif**: Anda harus dapat mengenali peluang, menarik minat calon pelanggan, dan membimbing mereka menuju keputusan pembelian.
5. **Analisis Data yang Teliti**: Dalam peran ini, Anda akan menganalisis data penjualan dan perilaku pelanggan untuk merencanakan strategi penjualan yang sukses.
6. **Manajemen Waktu yang Teratur**: Dengan banyaknya tanggung jawab, kemampuan mengelola waktu dengan baik sangatlah diperlukan bagi seorang Sales TO.
7. **Kolaborasi Tim yang Efisien**: Walaupun Anda sering berurusan dengan pelanggan, kerja sama dengan tim internal seperti tim penjualan dan pemasaran tetaplah penting.
8. **Fokus pada Sasaran**: Seorang Sales TO harus selalu fokus pada mencapai target penjualan yang telah ditetapkan oleh perusahaan.
9. **Kepatuhan terhadap Aturan Perusahaan**: Sangat penting untuk mematuhi prosedur dan kebijakan perusahaan dalam menjalankan tugas

sehari-hari.

10. **Kemampuan Beradaptasi**: Dalam dunia penjualan yang selalu berubah, kemampuan untuk beradaptasi dengan cepat terhadap perubahan pasar dan kebutuhan perusahaan adalah kunci keberhasilan.

Contacts

Address : QP93+CP8, Jl. Kalianak, Kalianak, Kec. Asem Rowo, Surabaya, Jawa Timur 60183

Website : http://www.sinarsosro.id/

Phone : –

Email HRD : recruitment.ho@*sosro*.com