SINAR SOSRO
a REKSO Company

https://www.karirpekerjaan.com/r9tkrwkeyt

Info Loker Wonogiri Hari Ini sales to Sinar Sosro. PT Terbaru 2024 Untuk Lulusan SMA/SMK

Description

Saat ini Sinar Sosro. PT memberikan kesempatan lowongan kerja Kota/Kabupaten Wonogiri sebagai Sales TO untuk dapat bergabung bersama dengan posisi tersebut lokasi penempatan 6W2F+G2G, Area Tegalan, Giriwono, Wonogiri, Wonogiri Regency, Central Java 57613. Siapkan CV dan Surat lamaran kerja mu sekarang.

Responsibilities

1. Melakukan penjualan produk PT Sinar Sosro kepada pelanggan dan outlet tertentu, baik dalam jumlah besar maupun kecil.
2. Memperluas distribusi produk PT Sinar Sosro dengan mencari pelanggan baru dan membuka kerjasama dengan outlet baru.
3. Menyediakan layanan yang memuaskan kepada pelanggan, menjaga kepuasan mereka, dan menangani masalah dengan efektif.
4. Menganalisis pasar untuk memahami kebutuhan dan tren pelanggan, serta mencari peluang bisnis baru.
5. Mengadakan promosi produk PT Sinar Sosro di outlet yang dikelola untuk meningkatkan penjualan.
6. Melaporkan secara berkala kepada pimpinan tentang penjualan dan menjaga administrasi yang rapi terkait aktivitas penjualan dan distribusi.
7. Berkolaborasi dengan tim penjualan dan tim lainnya dalam perusahaan untuk mencapai target penjualan dan memenuhi kebutuhan pelanggan.
8. Membina hubungan yang baik dengan pelanggan, distributor, dan pihak terkait lainnya untuk mendukung distribusi dan penjualan produk.
9. Melatih pelanggan mengenai produk PT Sinar Sosro, termasuk keuntungan dan cara penggunaannya.
10. Memantau aktivitas pesaing di pasar dan memberikan masukan kepada manajemen tentang strategi yang perlu diadopsi untuk tetap kompetitif.
11. Memastikan pencapaian target penjualan yang telah ditetapkan perusahaan.
12. Mematuhi kebijakan perusahaan dan peraturan yang berlaku dalam semua aktivitas penjualan dan distribusi.

Qualifications

1. Batasan usia adalah maksimal 30 tahun.
2. Pendidikan minimal SMA/SMK atau setara diperlukan.
3. Pengalaman minimal satu tahun dalam distribusi dan penjualan produk FMCG sangat diutamakan.
4. SIM C dan kendaraan motor wajib dimiliki.
5. Keterampilan menggunakan gadget/smartphone diharapkan.
6. Kondisi jasmani dan rohani yang prima, serta kemampuan komunikasi yang baik dan kerja tim yang efektif.
7. Lokasi penempatan tersedia di Semarang Timur, Kendal, Tegal, Bawen, Solo, Wonogiri, atau Yogyakarta.

Hiring organization
Sinar Sosro. PT

Employment Type
Full-time, Contractor, Wonogiri

Beginning of employment
SUPERVISOR SALES

Duration of employment
1 Years

Industry
Minuman Teh Kemasan

Job Location
6W2F+G2G, Area Tegalan, Giriwono, Wonogiri, 57613, Wonogiri Regency, Central Java, ID

Working Hours
40 Hours/Week

Base Salary
3100000

Date posted
March 24, 2024

Valid through
29.10.2026

Lowongan Terbaru
LOKER WONOGIRI 2024

Job Benefits

1. Pendapatan dan Insentif: Anda akan menerima bayaran sebagai pengganti pekerjaan Anda, serta mungkin mendapat bonus atau insentif berdasarkan penjualan Anda yang bisa meningkatkan penghasilan Anda.
2. Perlindungan Kesehatan: PT Sinar Sosro menyediakan asuransi kesehatan bagi Anda dan keluarga, termasuk manfaat seperti perlindungan rawat inap dan kecelakaan.
3. Dukungan Transportasi: Perusahaan mungkin memberikan bantuan transportasi atau subsidi bahan bakar untuk mengurangi biaya perjalanan Anda saat menjalankan tugas penjualan.
4. Pengembangan Keterampilan: Anda akan memiliki akses ke pelatihan dan pengembangan untuk meningkatkan kemampuan penjualan serta pemahaman produk.
5. Kemajuan Karir: Dengan dedikasi, Anda memiliki peluang naik jabatan di perusahaan menuju posisi manajemen atau senior yang lebih tinggi.
6. Budaya Positif: Perusahaan mempromosikan budaya kerja inklusif dan kolaboratif melalui berbagai acara perusahaan dan program karyawan.
7. Keseimbangan Hidup-Kerja: Anda dapat menikmati fleksibilitas dalam jadwal kerja atau opsi kerja jarak jauh untuk mencapai keseimbangan antara pekerjaan dan kehidupan pribadi.
8. Penghargaan dan Apresiasi: Perusahaan memberikan penghargaan atau pengakuan atas pencapaian penjualan Anda, seperti bonus finansial atau sertifikat penghargaan, sebagai bentuk motivasi dan penghargaan.

Skills

1. **Keahlian Berkomunikasi yang Efektif**: Sebagai seorang sales, Anda akan berhubungan dengan berbagai pihak seperti pelanggan, mitra bisnis, dan rekan kerja. Keterampilan berkomunikasi yang baik sangat penting untuk memelihara hubungan yang baik dengan semua orang tersebut.
2. **Penguasaan Produk yang Mendalam**: Anda harus memahami secara menyeluruh produk yang Anda jual, mulai dari fitur-fitur hingga harga.
3. **Keterampilan Negosiasi yang Tajam**: Seorang Sales TO harus pandai bernegosiasi dengan pelanggan, mitra bisnis, dan orang lainnya untuk mencapai kesepakatan yang menguntungkan.
4. **Keterampilan Penjualan yang Efisien**: Anda perlu mampu mengidentifikasi calon pelanggan, menarik minat mereka, dan membimbing mereka menuju keputusan pembelian.
5. **Kemampuan Analisis yang Mendalam**: Dalam peran ini, Anda akan menganalisis data penjualan, tren pasar, dan perilaku pelanggan untuk merancang strategi penjualan yang sukses.
6. **Keterampilan Manajemen Waktu yang Baik**: Sales TO seringkali memiliki banyak tanggung jawab yang harus dikelola bersamaan. Oleh karena itu, kemampuan mengatur waktu dengan baik sangatlah penting.
7. **Kemampuan Kerja Tim yang Kolaboratif**: Meskipun Anda berurusan langsung dengan pelanggan, tetapi kerja sama dengan tim internal seperti tim penjualan, pemasaran, dan dukungan pelanggan tetap diperlukan.
8. **Fokus pada Tujuan**: Seorang Sales TO harus fokus pada pencapaian target penjualan yang telah ditetapkan oleh perusahaan.
9. **Kepatuhan terhadap Aturan dan Kebijakan Perusahaan**: Penting untuk mematuhi prosedur dan kebijakan perusahaan dalam menjalankan pekerjaan sehari-hari.
10. **Kemampuan Adaptasi terhadap Perubahan**: Industri penjualan selalu berubah. Oleh karena itu, kemampuan beradaptasi dengan cepat terhadap perubahan pasar dan kebutuhan perusahaan sangatlah penting.

Contacts
Address : 6W2F+G2G, Area Tegalan, Giriwono, Wonogiri, Wonogiri Regency, Central Java 57613

Website : http://www.sinarsosro.id/

Phone : 0274381176

Email HRD : recruitment.ho@*sosro*.com