SINAR SOSRO
a REKSO Company

https://www.karirpekerjaan.com/wbn7gkujiy

Info Loker Medan Hari Ini sales to PT SINAR SOSRO KP MEDAN Terbaru 2024 Untuk Lulusan SMA/SMK

Description

Saat ini PT SINAR SOSRO KP MEDAN memberikan kesempatan lowongan kerja Kota/Kabupaten Medan sebagai Sales TO untuk dapat bergabung bersama dengan posisi tersebut lokasi penempatan Jl. Panglima Denai No.99, A M P L A S, Kec. Medan Amplas, Kota Medan, Sumatera Utara 20229. Siapkan CV dan Surat lamaran kerja mu sekarang.

Responsibilities

1. Menangani penjualan produk PT Sinar Sosro kepada pelanggan dan outlet tertentu, baik dalam skala besar maupun kecil.
2. Mengembangkan dan memperluas jaringan distribusi produk PT Sinar Sosro dengan mencari pelanggan baru serta membuka kerjasama dengan outlet baru.
3. Memberikan layanan yang memuaskan kepada pelanggan, menjaga kepuasan mereka, dan menangani keluhan atau masalah dengan efektif.
4. Menganalisis pasar untuk memahami kebutuhan serta tren pelanggan, dan mencari peluang bisnis baru.
5. Melakukan promosi produk PT Sinar Sosro di outlet yang ditangani untuk meningkatkan penjualan.
6. Melaporkan secara berkala kepada atasan tentang hasil penjualan dan menjaga administrasi yang rapi terkait aktivitas penjualan dan distribusi.
7. Bekerja sama dengan tim penjualan serta tim lain dalam perusahaan untuk mencapai target penjualan dan memenuhi kebutuhan pelanggan.
8. Membangun serta menjaga hubungan yang baik dengan pelanggan, distributor, dan pihak terkait untuk mendukung distribusi dan penjualan produk.
9. Memberikan pelatihan kepada pelanggan mengenai produk PT Sinar Sosro, termasuk manfaat serta cara penggunaannya.
10. Memantau aktivitas pesaing di pasar dan memberikan masukan kepada manajemen mengenai strategi yang perlu diadopsi untuk tetap bersaing.
11. Menjamin pencapaian target penjualan yang telah ditetapkan oleh perusahaan.
12. Memastikan bahwa semua kegiatan penjualan dan distribusi dilakukan sesuai dengan kebijakan perusahaan dan aturan yang berlaku.

Qualifications

1. Batas usia maksimal 30 tahun.
2. Pendidikan minimal SMA/SMK atau setara.
3. Pengalaman minimal satu tahun dalam distribusi dan penjualan produk FMCG diutamakan.
4. Kepemilikan SIM C dan sepeda motor menjadi syarat.
5. Kemahiran menggunakan perangkat gadget/smartphone diharapkan.
6. Kesehatan fisik dan mental yang prima, serta kemampuan komunikasi yang baik dan kerja tim yang efektif.

Hiring organization
PT SINAR SOSRO KP MEDAN

Employment Type
Full-time, Part-time, Contractor, Medan

Beginning of employment
SUPERVISOR SALES

Duration of employment
1 Years

Industry
Minuman Teh Kemasan

Job Location
Jl. Panglima Denai No.99, A M P L A S, Kec. Medan Amplas, 20229, Kota Medan, Sumatera Utara, ID

Working Hours
40 Hours/Week

Base Salary
4100000

Date posted
March 17, 2024

Valid through
26.07.2026

Lowongan Terbaru
LOKER MEDAN 2024

7. Penempatan tersedia di Semarang Timur, Kendal, Tegal, Bawen, Solo, Wonogiri, atau Yogyakarta.

Job Benefits

1. Bayaran dan Insentif: Anda akan mendapat kompensasi untuk pekerjaan Anda, serta mungkin ada insentif tambahan berdasarkan kinerja penjualan Anda yang dapat meningkatkan pendapatan Anda.
2. Perlindungan Kesehatan: PT Sinar Sosro menawarkan asuransi kesehatan untuk Anda dan keluarga, termasuk manfaat seperti perlindungan rawat inap dan kecelakaan.
3. Bantuan Transportasi: Perusahaan bisa memberikan bantuan transportasi atau subsidi bahan bakar untuk mengurangi biaya perjalanan Anda saat melakukan kunjungan penjualan.
4. Pengembangan Keterampilan: Anda akan memiliki kesempatan untuk mengikuti program pelatihan dan pengembangan untuk meningkatkan kemampuan penjualan Anda serta pemahaman produk.
5. Kemajuan Karir: Dengan dedikasi, Anda bisa naik pangkat di perusahaan menuju posisi manajemen atau senior yang lebih tinggi.
6. Budaya Positif: Perusahaan mempromosikan budaya kerja inklusif dan kolaboratif melalui berbagai acara dan program kesejahteraan bagi karyawan.
7. Keseimbangan Hidup-Kerja: Anda akan memiliki fleksibilitas dalam jadwal kerja atau opsi kerja jarak jauh untuk mencapai keseimbangan antara pekerjaan dan kehidupan pribadi.
8. Penghargaan dan Apresiasi: Perusahaan memberikan penghargaan atau apresiasi atas pencapaian penjualan Anda, seperti bonus finansial atau penghargaan, sebagai bentuk motivasi dan pengakuan.

Skills

1. **Kemahiran Komunikasi yang Terampil**: Sebagai seorang sales, Anda akan berinteraksi dengan berbagai pihak seperti pelanggan, mitra bisnis, dan rekan kerja. Kemampuan berkomunikasi yang efektif sangat penting untuk menjaga hubungan yang kuat dengan semua pihak tersebut.
2. **Penguasaan Produk yang Mendalam**: Anda perlu memiliki pemahaman yang kuat tentang produk yang Anda jual, mulai dari fitur-fitur hingga harga.
3. **Keahlian Bernegosiasi yang Mahir**: Seorang Sales TO harus pandai dalam bernegosiasi dengan berbagai pihak untuk mencapai kesepakatan yang menguntungkan.
4. **Keterampilan Penjualan yang Efektif**: Anda harus bisa mengenali peluang, menarik minat calon pelanggan, dan membimbing mereka menuju pembelian.
5. **Analisis Data yang Teliti**: Dalam peran ini, Anda akan menganalisis data penjualan dan perilaku pelanggan untuk merancang strategi penjualan yang sukses.
6. **Manajemen Waktu yang Efisien**: Dengan berbagai tanggung jawab, kemampuan mengatur waktu dengan baik sangatlah penting.
7. **Kerja Sama Tim yang Sinergis**: Meskipun Anda banyak berhubungan dengan pelanggan, namun kolaborasi dengan tim internal seperti tim penjualan dan pemasaran tetaplah penting.
8. **Fokus pada Target**: Seorang Sales TO harus memiliki fokus yang kuat pada mencapai target penjualan yang ditetapkan.
9. **Kepatuhan terhadap Aturan dan Kebijakan**: Penting untuk mematuhi prosedur dan kebijakan perusahaan dalam menjalankan tugas sehari-hari.
10. **Kemampuan Beradaptasi dengan Cepat**: Dalam industri yang selalu berubah, kemampuan untuk menyesuaikan diri dengan perubahan pasar

dan kebutuhan perusahaan merupakan kunci kesuksesan.

Contacts

Address : Jl. Panglima Denai No.99, A M P L A S, Kec. Medan Amplas, Kota Medan, Sumatera Utara 20229

Website : http://www.sinarsosro.id/

Phone : –

Email HRD : recruitment.ho@*sosro*.com